



Wij investeren in  
de ontwikkeling  
van jouw bedrijf

Wat kunnen we voor jou betekenen?

**NUM**  
WIJ INVESTEREN IN ONTWIKKELING

## Ondernemen is keuzes maken

Ben je net gestart als ondernemer, al zeer ervaren of denk je erover je om je bedrijf te verkopen? In welke situatie je ook zit: als ondernemer krijg je regelmatig met vraagstukken te maken die een grote impact hebben op de toekomst van je bedrijf. Je moet continu keuzes maken. En dat is niet altijd makkelijk.

## Uitdagingen

Iedere fase van ondernemerschap brengt nieuwe uitdagingen met zich mee. In de eerste jaren draait het meestal om het maken van de juiste strategische keuzes. En om voldoende cashflow voor de ontwikkeling van een prototype of verdere groei en professionalisering.

En wat te denken van een goed businessplan: het omzetten van je idee in een duidelijk plan op papier. Een plan waarmee je ook investeerders kunt overtuigen. Heb je goed marktonderzoek gedaan? Of ziet de markt er anders uit dan verwacht? Weet je wat de pijn is die je klanten ervaren? Ook tijd speelt dan een rol. Of beter gezegd: een gebrek daaraan. Voldoende tijd om jouw plannen van de grond te krijgen én je eventuele concurrenten voor te zijn.



Ben je al langer actief, dan krijg je met andere uitdagingen te maken. Krimp of uitbreiding, bijvoorbeeld. Jij wilt een volgende stap zetten, maar de organisatie is daar nog niet klaar voor. Misschien zijn de interne processen nog niet op orde of heb je te weinig personeel. Je hebt een grotere locatie nodig, maar dat kost veel geld. En het risico is best groot.

Misschien is er een logistiek probleem, in- of extern. Vaste leveranciers haken af, om wat voor reden dan ook. Misschien heb je de productie op 4 verschillende locaties en wil je deze locaties samenvoegen. Je krijgt sowieso te maken met financieringsvraagstukken.

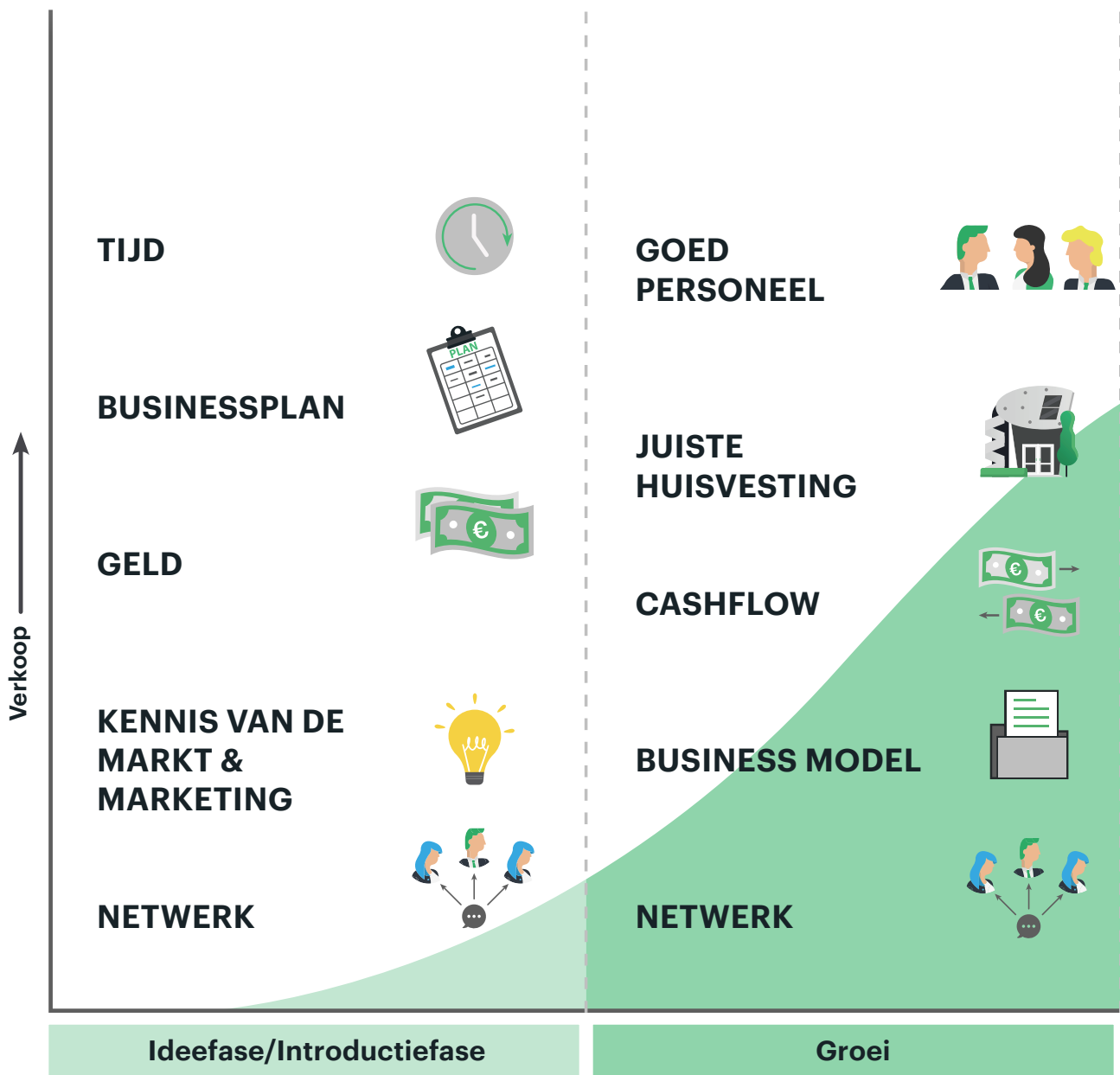
Afhankelijk van de afzetmarkt kunnen er op een gegeven moment ook vragen over export of zakendoen in het buitenland ontstaan. Of je hebt een nieuw product nodig dat aansluit bij de huidige markt. Of juist een nieuwe markt die aansluit bij je huidige product. Je businessplan moet hierop worden aangepast, maar hoe pak je dit aan?

## Netwerk

Last but not least: in welke fase je ook zit, als ondernemer heb je een netwerk nodig. Collega-ondernemers uit dezelfde branche, leveranciers of een club ondernemers waar je op een compleet andere manier mee verbonden bent. Mensen waar je op terug kunt vallen als je ergens mee zit. Of waar je gewoon even mee kunt sparren en die je kunnen helpen als je ergens naar op zoek bent. Een waardevol netwerk is goud waard, dat hoeven we jou niet te vertellen. Maar hoe bouw je zo'n netwerk op?

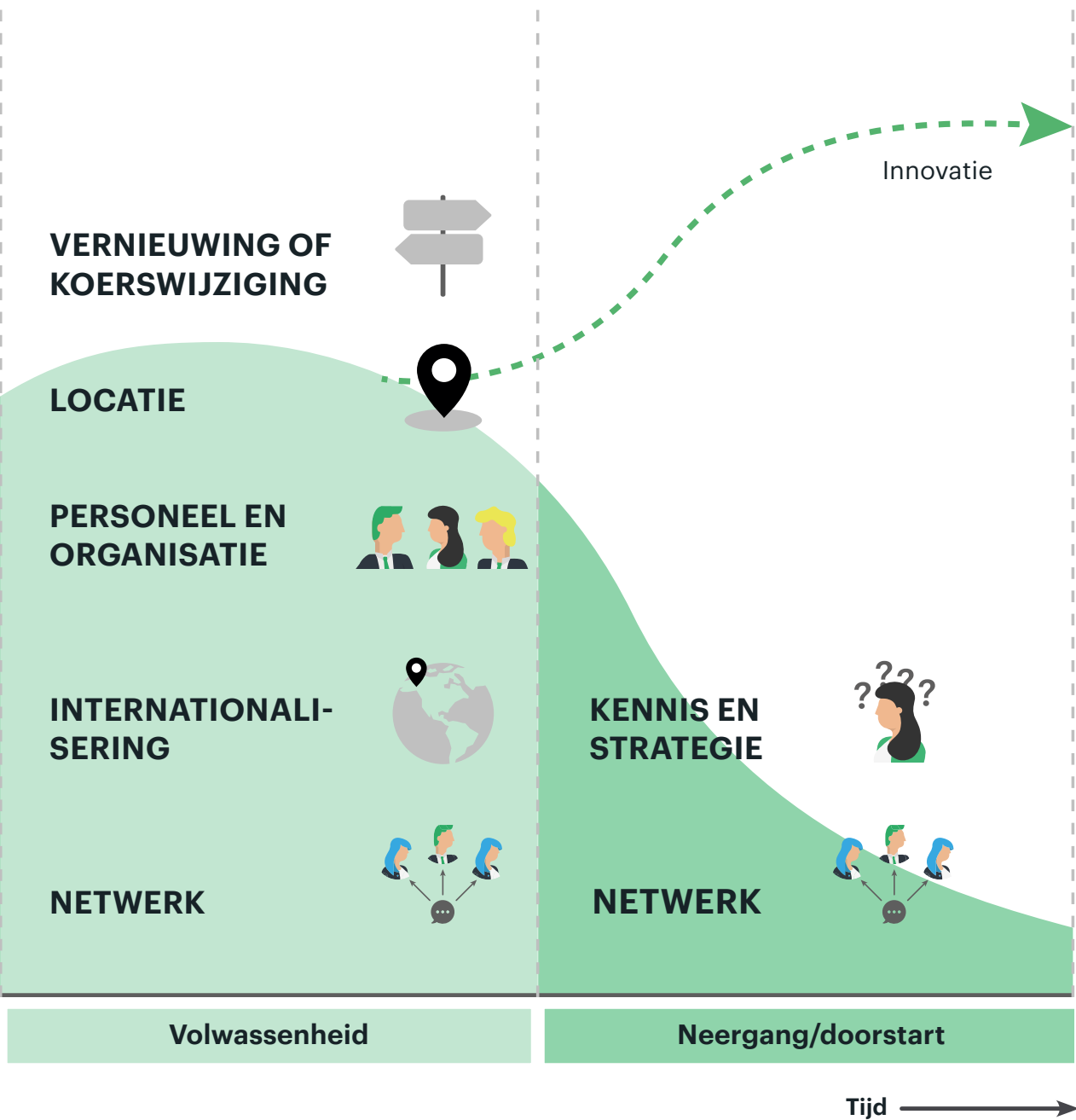
## UITDAGINGEN PER FASE VAN

Ondernemen is keuzes maken en uitdagingen oplossen. In deze illustratie. Gegroepeerd per fase van ondernemen.



# VAN ONDERNEMERSCHAP

oppakken. Die uitdagingen hebben we verwerkt  
ondernemerschap. Herkenbaar?



### **Wat wij voor jou kunnen betekenen**

Heb je financiering nodig? Kun je wel wat hulp gebruiken bij het vinden van een perfecte bedrijfslocatie? Heb je ondersteuning nodig om jouw idee of businessplan investor ready te maken? Of ben je op zoek naar andere ondernemers om samen te werken in innovatieve clusters? Dan ben je bij ons aan het goede adres. Wij kennen de regio, hebben verstand van zaken en beschikken over een waardevol netwerk. Doe er je voordeel mee!

### **(De weg naar) financiering**

Heb je financiering nodig? Dan zijn er verschillende mogelijkheden. Het maakt voor ons niet uit of je starter bent of al langer onderneemt. We hebben wel een voorkeur voor innovatieve bedrijven. Onze financieringen beginnen al bij € 50.000,- en kunnen bestaan uit achtergestelde leningen of aandelenkapitaal. Een eerste stap om te beoordelen of je in aanmerking komt voor een financiering van de NOM, is het doen van de financieringscheck. Die vind je op onze website. Ben je er nog niet helemaal klaar voor, dan kunnen we je begeleiden naar financiering. Hoe? Door je businessplan aan te scherpen, je te helpen met het voorbereiden van een goede pitch en het vinden van de juiste financieringsvorm.





## **Bussines Development**

Het is prachtig om als ondernemer aan een innovatief plan te werken. Nog mooier is het om met een groep ondernemers kennis te delen of een samenwerking aan te gaan. Dat faciliteren we ook. Wij brengen ondernemers met aanvullende kennis en apparatuur graag bij elkaar. Dit doen wij bijvoorbeeld in de Region of Smart Factories (ROSF). Hier werken 40 noordelijke ondernemers samen om slimme fabrieken te ontwikkelen. Maar er is meer. De Water Alliance bijvoorbeeld of Food2020, Chemport of Innofest. Allemaal Business Development-projecten waarin bedrijven samenwerken en elkaar versterken.

## **Acquisitie en locatiekeuze**

Omdat het goed zakendoen is in Noord-Nederland, overtuigen we buitenlandse ondernemers graag om dat vooral in het Noorden te doen. Niet alleen omdat we de 3 noordelijke provincies de allermooiste werkomgeving vinden, ook omdat het goed is voor de economie en de werkgelegenheid.

Wij kennen het Noorden als onze broekzak. En Noord-Nederland kent ons. We weten wat de beste bedrijfslocaties zijn, welke vergunningen een ondernemer moet hebben en wie de beste energieleveranciers zijn. Allemaal zaken waar niet alleen buitenlandse investeerders, maar ook jij, je voordeel mee kan doen.

### Onze activiteiten

Al onze activiteiten zijn verdeeld in vier kerntaken: financieren (NOM Finance), acquireren (NOM Foreign Direct Investment), innoveren & business development (NOM Business Development) en begeleiding naar financiering (NOM Finc). We hebben het nog even voor je op een rijtje gezet.



## Onze diensten





## Aanpakkers

Wij zijn aanpakkers. Met kennis van de (Noord-Nederlandse) markt en veel ervaring. Nuchter, pragmatisch en realistisch. Met maar één belang: ondernemers in het Noorden ondersteunen om succesvol te worden en te blijven. Onze resultaten laten we graag zien.

## In de afgelopen vijf jaar...



- ✓ zijn door de NOM en door de NOM beheerde fondsen financieringen verstrekt aan **152** bedrijven met een totale waarde van ruim **73 miljoen** euro;
- ✓ hebben we **49** bedrijven geholpen bij uitbreiding, vestiging of behoud van de organisatie in Noord-Nederland. Hierbij zijn ruim **1800** nieuwe banen gecreëerd en bijna **1000** banen behouden gebleven;
- ✓ is de NOM betrokken bij de ontwikkeling van innovatieve projecten waarbij voor ruim **110 miljoen** door bedrijven en overheden is geïnvesteerd in innovatie;
- ✓ zijn via NOM Flinc **128** bedrijven begeleid naar financiering met een totale waarde van meer dan **18 miljoen** euro;
- ✓ hebben we contact gehad met ruim **2500** ondernemingen



### Benieuwd hoe de NOM j ou verder kan helpen?

Het is ons gezamenlijke doel dat het goed gaat met je bedrijf en dat je de juiste stappen kunt zetten. Welke vraag je ook hebt, we verkennen graag wat we voor jouw bedrijf kunnen doen. Binnen de NOM of via ons netwerk. Soms is alleen een gesprek al genoeg. Neem daarom gerust contact met ons op. Of laat je gegevens achter, dan nemen wij contact met jou op!

(050) 521 44 44

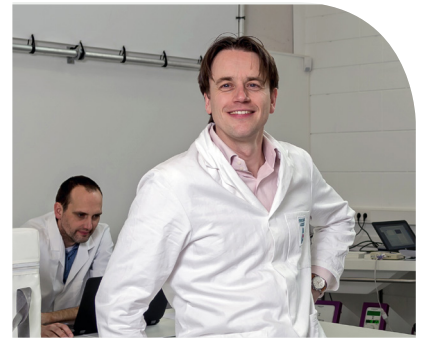
[info@nom.nl](mailto:info@nom.nl)

[www.nom.nl](http://www.nom.nl)

Paterswoldseweg 810

9728 BM Groningen





## DEZE ONDERNEMERS GINGEN JOU VOOR

Lees hun verhalen op [nom.nl](https://nom.nl)

# NOM

WIJ INVESTEREN IN ONTWIKKELING